

## Vybrané prvky v daních Obamovy administrativy

Ještě dříve než prezident Barack Obama minulý čtvrtek zveřejnil svůj daňový balík, už se z médií začali ozývat nejrůznější experti se svou kritikou, v drtivé většině na opatření, jež zvedne daně vysoko-příjmovým Američanům. Nutno říci, že neoprávněně. Většina z těchto daňových zvýšení by pro ně neměla být překvapením, jelikož Obama již během své předvolební kampaně anoncoval, že ukončí éru Bushových daňových úlev pro vysoko-příjmové vrstvy. Pojdme si tedy připomenout, na jaké změny se ti nejbohatší Američané mohou „těšit“.

Obama nechá zvýšit dvě nejvyšší sazby zpět na 36% a 39,6% z nynějších 33%, respektive 35%. Zvýší sazbu z kapitálových zisků z 15% na 20% a postupně vrátí do dřívějšího stavu systém daňových úlev spojených s výší příjmu. Možným překvapením může být plánované stanovení limitu na odečitatelné položky na 28% pro vysoko-příjmové daňové poplatníky. Většina těchto opatření nezačne platit dříve než v roce 2011, nicméně až vstoupí v platnost, budou pro mnoho Američanů znamenat signifikantně vyšší daňový výměr. Např. svobodný, bezdětný daňový poplatník s platem 500 tisíc USD ročně může, dle analýzy Deloitte Tax očekávat, že po Obamově reformě zaplatí až o 19.200 USD více, tj. 140.700 USD oproti nynějším 121.500 USD. Oproti tomu manželskému páru s dvěma dětmi (za předpokladu, že dětem je méně než 17 let) a příjmem domácnosti též 500 tisíc USD, vzroste daňový výměr pouze o 11.300 USD z nynějších 120.400 USD na 131.700 USD.

Naopak dle demokratické kuchařky uvařil Obama snížení daní pro středně a nízko příjmové skupiny obyvatelstva a to především pro rodiny s dětmi. Rozeberme si nyní konkrétní kroky, jež nová vládní administrativa zahrnuje do svého balíku.

Aktuálním opatřením jsou daňové úlevy pro first-time nákupčí domů. Zde je jasný cíl posílení nemovitostního trhu a podpora rodin, jež uvažují o koupi prvního domu. Ti lidé, kteří nikdy neměli dům a rozhodnou se pro jeho koupi právě nyní, v průběhu tohoto roku obdrží v podobě stimulů daňové úlevy ve výši 8000 USD.

Zaměříme se však na možná rizika. Tím největším jsou právní mezery. Již nyní vyplouvají na povrch případy, kdy daňoví specialisté využili onen daňový kredit z klientova výnosu za rok 2008, ačkoliv jejich klient ještě dům nekoupil. Věřte tomu, nebo ne, ale zmínění daňoví poplatníci již obdrželi náhradu. Tento postup je v mnoha směrech špatný. Právní systém USA totiž neobsahuje žádné konkrétní postihy za podvodné využívání těchto dobropisů. Dalším krokem je zřízení tzv. “Make Work Pay“ daňových kreditů, jež se budou vyplácet příští 2 roky a to formou čtyř set dolarových šeků pro svobodné a osmi set dolarových pro manželské páry.

CAPITAL PARTNERS a.s.

P. Peřinka

